情報インフラを守る
やりがいのあるお仕事

固定客向けの商品・安定した
ビジネスモデルで堅実経営！

# 占冠村内で
# 新聞販売店を経営する方を
# 募集中





**新聞は私たちの日常を明るく照らし、知識を広げる情報インフラです。**
**占冠村内で新聞販売店を経営してくださる方を募集しております。**

## 新聞販売所の業務内容

01 **配達**
毎日決まった時間に車で新聞を配達します。

02 **集金**
金融機関からの自動引き落としがメインで行います。集金件数はわずかです。

03 **読者管理**
購読のお申し込みや中止などお客様の動きを管理します。

04 **チラシ**
広告代理店などから届くチラシを、新聞に入れやすいよう準備します。

### こんな方におすすめ

- ルーティン業務が好き
- 事業拡大や安定した収益がほしい
- 仕事と趣味を両立したい
- 地域に貢献する仕事に興味がある

## 新聞販売所を経営するメリット

- 前任者から顧客を引き継げる
- 固定客が大半で在庫リスクなし
- 自営業で日中の自由度が高い
- 安定した利益を見込める

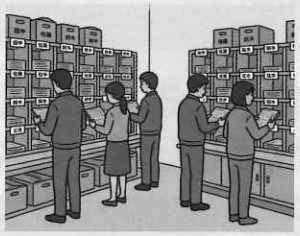
## お問い合わせ

**北海道新聞旭川支社販売部　募集担当:小林**
**TEL：0166-21-2533　平日(9:30～12:00、13:00～17:30)**

# 新聞販売店の1日の流れ







**3:30** 新聞到着

**4:00** 配達準備
新聞にチラシを差し込みます

**4:15** 配達開始
車に新聞を積み込み配達します

**6:30～7:00** 配達終了
終了後、食事や仮眠などで休憩

**午前** チラシの組み合わせ作業
翌日の新聞に入れるチラシを準備します
（都合のいい時間に１時間程度）

**午後** チラシ作業終了
終了後、自由時間




# 新聞販売店の1カ月の流れ

**随時** お客様名簿管理、チラシ管理

**中旬** 売り上げ計上、金融機関へ引き落とし手配、領収書準備
各種金融機関に請求額のデータ送信などを行います

**25日頃** 集金
金融機関での引き落としがほとんどで集金件数はわずかです

## 経営者になるまでのステップ

**Step1** 担当者と打合せ ＞ **Step2** 1カ月前から業務研修 ＞ **Step3** 契約の締結・開業準備 ＞ **Step4** 開業・営業開始